

# FinOps o caos:

Cómo dejar de quemar dinero  
en la nube pública

# Quiénes somos

Hola, somos Aire, una compañía tecnológica ágil e innovadora. Tenemos el propósito de impulsar a nuestros clientes B2B para que hagan crecer su negocio.

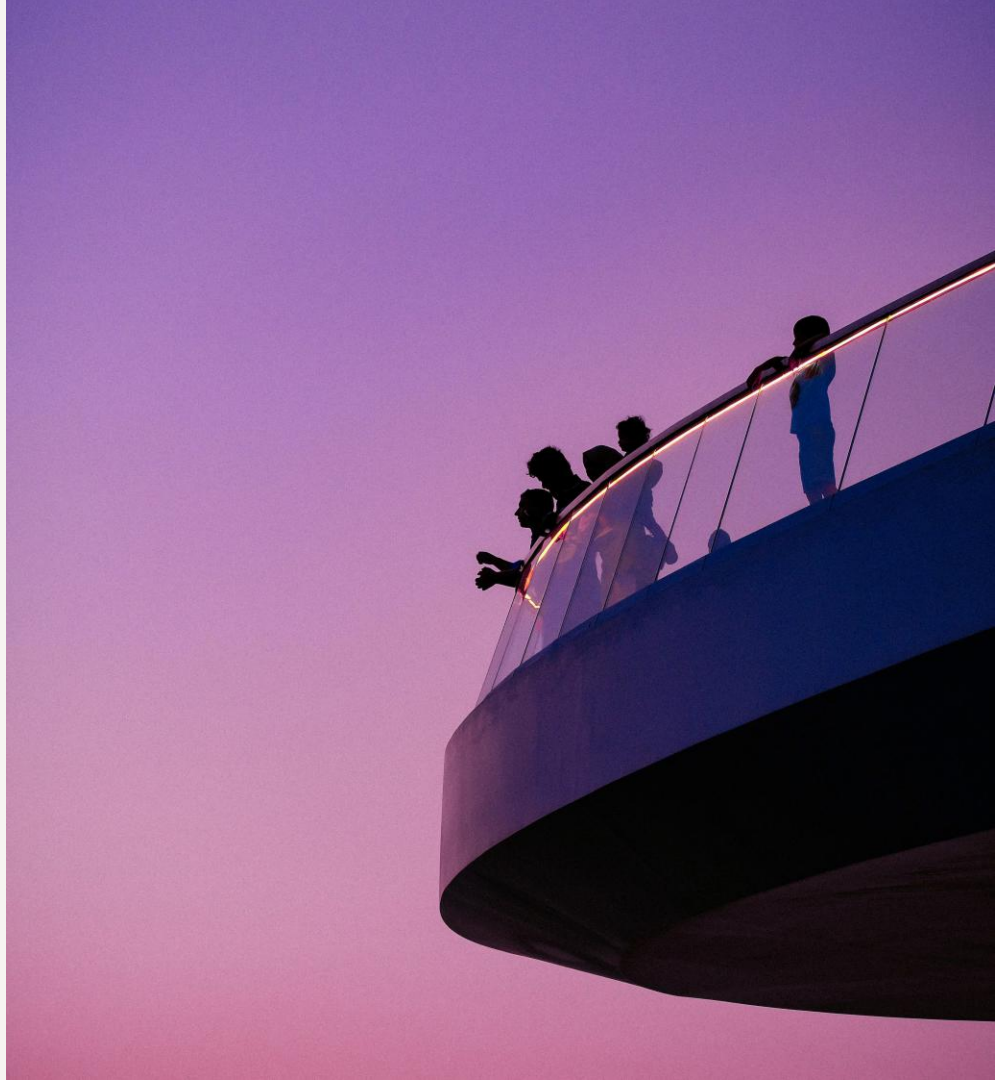
Ofrecemos soluciones avanzadas de cloud, telecomunicaciones, UCaaS, ciberseguridad y managed services para empresas, con un modelo centrado en pymes, corporaciones, administraciones públicas y operadores de telecomunicaciones en España y Portugal.

Nos diferenciamos por desarrollar soluciones tecnológicas propias, buscando la excelencia y la cercanía con nuestros clientes. Para ello apostamos por el talento como motor de este proyecto.

## PROPÓSITO

Nuestro propósito es democratizar la tecnología para hacerla accesible a todas las empresas ofreciendo soluciones innovadoras que propicien el crecimiento económico.

Queremos construir un mundo en el que la tecnología siga dando respuesta a las inquietudes de las empresas rompiendo barreras hasta ahora inimaginables.





# Valores

## **Cercanía**

Contamos con un excelente equipo humano de expertos que está cerca de nuestros clientes y partners, entendiendo de primera mano sus necesidades y el ecosistema en el que operan para acompañarles en el desarrollo de su negocio.

## **Excelencia técnica**

Trabajamos con altos estándares técnicos que nos permiten ser robustos y fiables.

Creemos en el trabajo bien hecho y buscamos siempre la máxima calidad en nuestras soluciones tecnológicas.

## **Agilidad**

En un contexto donde imperan las enormes corporaciones, en Aire tenemos un modelo que nos permite ser más rápidos y flexibles, tanto en el time to market como en el servicio a los clientes.

## **Innovación**

Nos diferenciamos gracias a nuestra tecnología propia, impulsada por el conocimiento y la inquietud de nuestro equipo. Investigamos con pasión para anticiparnos a las necesidades del mercado.

# Nuestras cifras

**40k**  
CLIENTES

Más de 40.000 clientes  
operadores, empresas y AAPP

**111M**  
INGRESOS

Más de 111.000.000 € en 2024  
en ingresos

**500**  
PERSONAS

Cerca de 500 personas  
apasionadas por la tecnología

**8**  
SEDES

8 ciudades: Barcelona, Elche  
(Alicante), Madrid, Las Palmas,  
Talavera de la Reina (Toledo),  
Valencia, Lisboa y Oporto

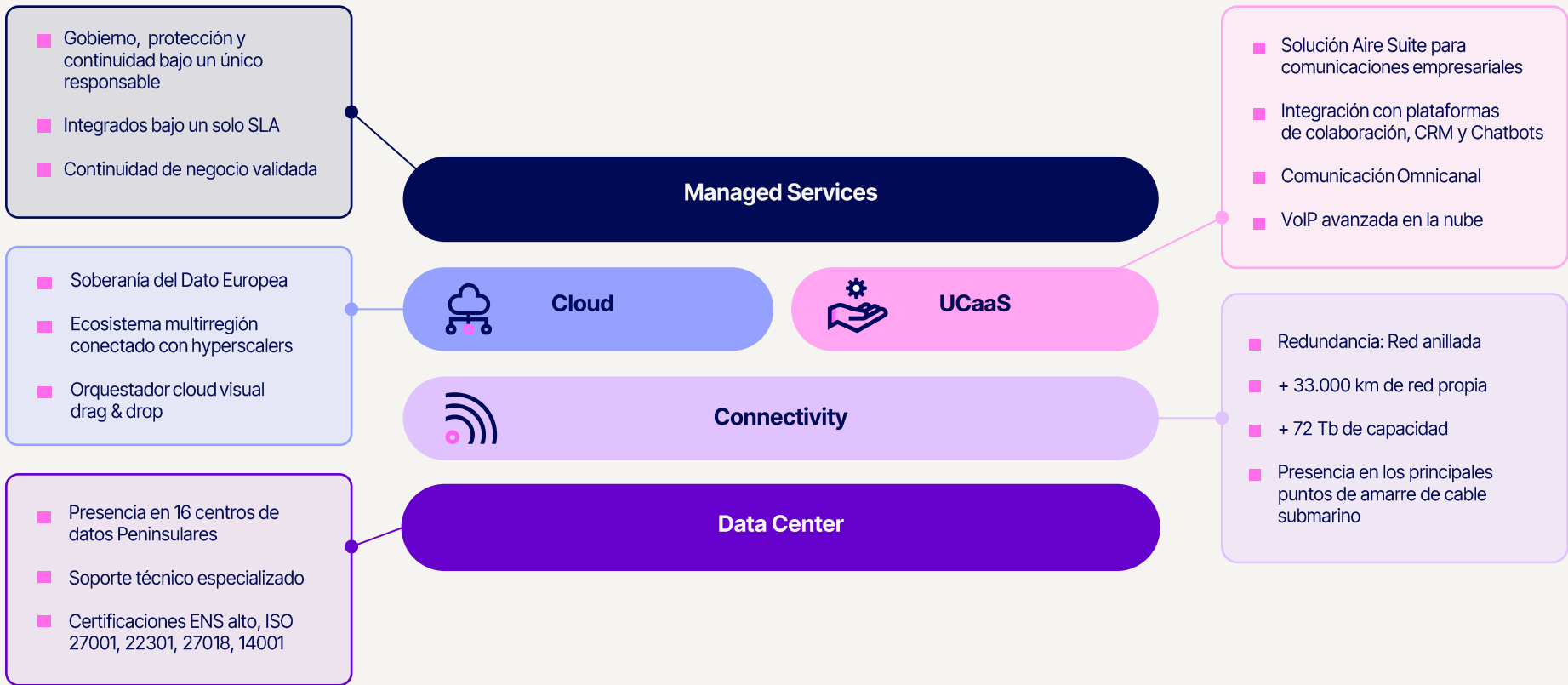
**Canal**

Comercialización de soluciones  
a través de un canal de  
operadores y partners

**+65%**  
PERFILES TÉCNICOS

Más del 65% del equipo humano  
son perfiles técnicos

# Arquitectura Aire



# Nuestro modelo de negocio



Está **centrado en el cliente** para detectar sus demandas en tiempo real.



Tiene un fuerte **compromiso** con la **seguridad** de la información y la **calidad** del servicio. El fin: generar confianza.



Hace un uso generalizado de **análisis avanzados**. Empleamos tecnología inteligente para permitir que todas las partes de la empresa trabajen juntas en tiempo real para alcanzar nuestros objetivos.

# Nuestra propuesta de valor

## Disponemos de huella nacional FTTH NEBA



**Core propio**  
de Telefonía



**Redundancia**  
Red anillada



**Soporte y**  
monitorización  
propio **24x7**



**+33.000km**  
de red propia



**+72Tb** de  
capacidad



**+90 POPs**



**Anti-DDoS**  
embedido en  
la red



Presencia en  
**+50 data**  
**centers**



Presencia en los principales  
puntos de amarre de **cable**  
**submarino**



**+1.000 acuerdos** nacionales e  
internacionales de interconexión



Las Palmas de Gran Canaria



\* Cobertura en toda España y Portugal con disponibilidad de cobertura NEBA.

Tenemos una **red nacional e internacional** con más de **20 centros neutros** ubicados en Alicante, Barcelona, Cádiz, Madrid, Málaga, Murcia, Sevilla, Valencia y Zaragoza; así como **cuatro centros internacionales** ubicados en Estados Unidos, Países Bajos, Reino Unido y Alemania, **conectados con los principales puntos de intercambio** de tráfico nacional e internacional, interconectado directamente con más de **7.500 redes diferentes a nivel global** lo que nos permite ofrecer un peering óptimo.

# Portfolio

## AireCloud<sup>®</sup>

### Data Center

Colocation CPDS Aire / Colocation CPDs Terceros / Servicios Adicionales

### Cloud Pública

SOAX NG

### Bare Metal y Cloud Privada

### Servicios Gestionados

## AireConnect<sup>®</sup>

### Transporte

Fibra dedicada / Radio enlace / GPON

### Acceso a Internet

Fibra dedicada / On-Net / Servicios Tunelizados / Radio / GPON / Fibra Profesional / Fibra Profesional LITE / Rangos IPs

### Bitstream-AIRE

### Ciberseguridad

Zentinela

## AireVoice<sup>®</sup>

### Telefonía Fija

Telefonía VoIP

### Telefonía Móvil

OMV / Móvil / Servicios adicionales / Bonos

# Portfolio



---

## Aire Suite

### Aire Suite

IP / PRO / Call Center / Microsoft Teams  
/ Waicom Cloud

### Aire Suite 360

Channels / Voice / Waicom Cloud 360



---

## Aire Managed Services

### MSP

Servicios gestionados / Monitoreo de sistemas / Adquisición de datos

### Cloud

Cloud Pública / Cloud Privada / Cloud Híbrida

### Cyber

WAF / SOC



# Agenda

# Agenda

01

---

## Realidad cloud y panorama Regulatorio europeo

El Cloud Act y sus implicaciones

02

---

## Alternativas Europeas

¿Qué tengo que evaluar?

03

---

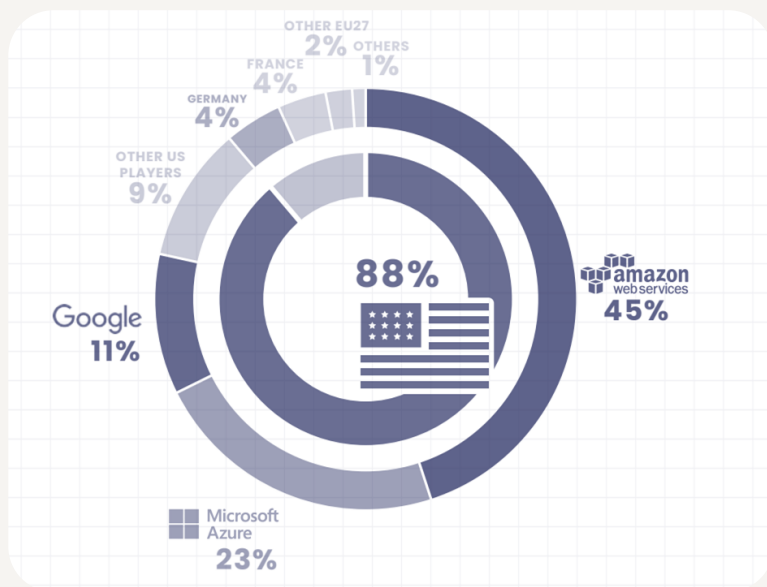
## Estrategias y hoja de ruta

Arquitecturas híbridas con riesgo de coste elevado, implica elegir un buen partner cloud.

01

# Realidad cloud y panorama Regulatorio europeo

# La realidad: hegemonía americana en la nube europea



AWS, Azure, GCP y otros cloud providers americanos controlan conjuntamente el 88 % del mercado cloud en la UE, según IDC 2025. Su ventaja competitiva se apoya en tres pilares difíciles de replicar:

- **Escala global:** cientos de regiones y zonas de disponibilidad que permiten despliegue rápido de aplicaciones en cualquier lugar del mundo
- **IA generativa integrada:** Copilot, Bedrock, Vertex AI nativos
- **Mas de 200 servicios:** IaaS, PaaS, SaaS, IA, ML e IoT en una única plataforma.
- **Precios agresivos:** economías de escala inalcanzables para actores europeos

# El ecosistema normativo europeo

La Unión Europea ha construido en los últimos años el marco regulatorio digital más ambicioso del mundo. Un conjunto de normas que protegen al ciudadano pero que también plantean retos significativos para cualquier empresa que opere en la nube.



# GDPR – Reglamento General de Protección de Datos



## Multas históricas

**Amazon €746 M** (2023) y **Meta €1,2 B** (2024) por transferencias ilegales de datos fuera de la UE

## Responsabilidad proactiva

Las empresas deben demostrar cumplimiento activo, no solo declararlo. Auditorías, registros de actividad y evaluaciones de impacto son obligatorias.

## Derechos de los sujetos

Derecho al olvido, portabilidad, acceso y oposición al tratamiento automatizado de datos personales.

# Características generales

Aplicable desde el **12 de septiembre de 2025**, el Data Act redefine quién puede acceder a los datos generados por productos y servicios digitales, equilibrando el poder entre fabricantes, usuarios y proveedores cloud.



## Derecho de acceso del usuario

Cualquier empresa o ciudadano puede solicitar acceso a los datos generados por los productos que utiliza.



## Cloud switching (Art. 23–31)

Derecho explícito a cambiar de proveedor cloud sin penalizaciones ni barreras técnicas artificiales.



## Neutralidad tecnológica

Aplicable a IoT, edge computing y servicios cloud por igual, sin excepción por tamaño.

# Data Act – Obligaciones de Cloud Switching

01

## Interfaces abiertas obligatorias

- Los proveedores deben publicar APIs documentadas y formatos **estructurados e interoperables** para facilitar la migración de datos sin coste adicional para el cliente.

02

## Plazo máximo de 30 días

- El proveedor saliente tiene **30 días naturales** para entregar todos los datos al cliente o al nuevo proveedor en un formato utilizable.

03

## Prohibición de lock-in técnico

- Se prohíben expresamente las cláusulas contractuales o barreras técnicas diseñadas para dificultar o encarecer el cambio de proveedor.

04

## Período transitorio reducido

- Las tarifas de egreso de datos deben reducirse progresivamente hasta llegar a **coste cero** en el plazo establecido por la norma.

El Data Act es la oportunidad estratégica más clara para proveedores cloud europeos: obliga a los gigantes americanos a eliminar sus ventajas de lock-in.

# Iniciativa emergente Reglamento "Digital Omnibus"

**Noviembre  
2025**

La Comisión Europea propone consolidar y simplificar el ecosistema normativo digital para reducir la carga sobre empresas europeas sin sacrificar la protección de datos.

**Consolidación  
normativa**

Unificación de Data Act, DGA (Data Governance Act) y simplificación de procedimientos de cumplimiento en un único marco coherente.

**5€B de  
ahorro**

Estimado en tres años gracias a la reducción de la carga administrativa, especialmente para **PYMES y medianas empresas europeas**.

**Ventana de  
oportunidad**

Para proveedores cloud europeos que se posicionen como referencia de cumplimiento antes de que la norma entre en vigor.

02

# Alternativas Europeas

# La Alternativa Europea: Soberanía y Control

## Ventajas Cloud Europeo/Español

- **Soberanía Digital**  
Datos en centros españoles y europeos, bajo jurisdicción exclusiva de la UE. Sin injerencias extracomunitarias.
- **Transparencia de Costes**  
Precios claros y previsibles. Proveedores como Aire Cloud pueden ser hasta un 50% más económicos que AWS o Azure.
- **Cumplimiento Normativo**  
Menor riesgo frente a legislaciones extranjeras como la **CLOUD Act de EE.UU.** Mayor seguridad jurídica.
- **Know-how Local**  
Equipos que desarrollan, implantan y soportan las soluciones directamente desde España.

## Riesgos de los Hiperescaladores

- **Dependencia y Bloqueo**  
El vendor lock-in dificulta y encarece enormemente el cambio de proveedor una vez integrado.
- **Transparencia de Costes**  
"Sorpresas en la factura" y tarifas de egress de datos elevadas. AWS cobra hasta 0,09 \$/GB por salida de datos.
- **Riesgos Jurídicos**  
La CLOUD Act permite al gobierno de EE.UU. acceder a datos almacenados en servidores americanos en todo el mundo.
- **Prácticas Comerciales**  
Investigaciones regulatorias por posible distorsión de la competencia, especialmente en el caso de Azure con licenciamientos.

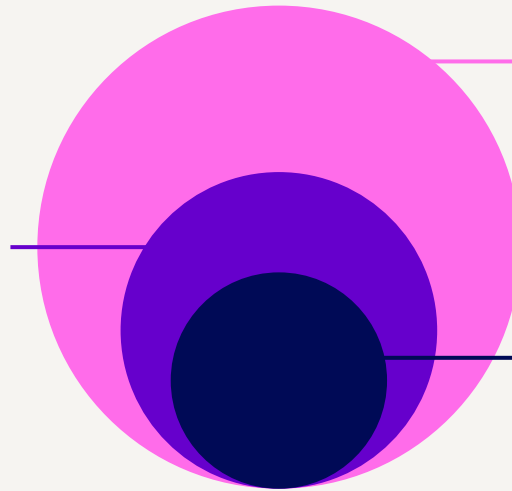
03

# Estrategias y hoja de ruta

# Estrategia Europea: Arquitectura híbrida soberana

La clave es **segmentar los datos por nivel de sensibilidad** y asignarlos a la infraestructura adecuada. El **cifrado de extremo a extremo** con claves gestionadas exclusivamente en territorio UE garantiza que ninguna orden judicial extranjera pueda acceder a los datos en texto claro.

**Workloads mixtos**  
Azure EU Sovereign y  
AWS EU con cifrado UE






**Datos no sensibles**

Infraestructura global con monitorización

**Datos críticos**

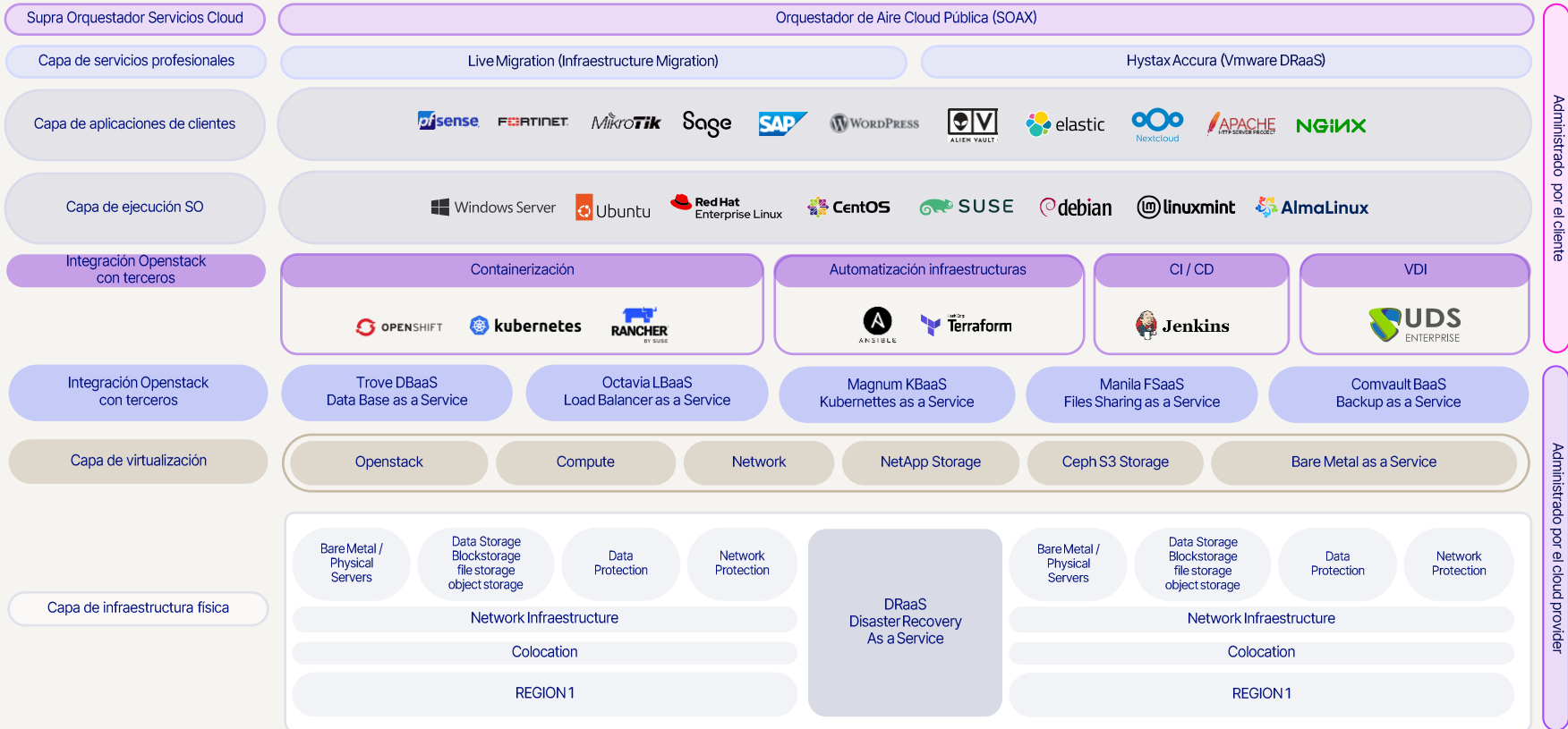
GAIA-X y clouds europeos certificados

# Modelo de servicios Cloud

-  Gestionado por el partner
-  Gestionado por el cliente
-  Gestionado por el proveedor

On-Premises	IaaS	PaaS	SaaS
Aplicaciones	Aplicaciones	Aplicaciones	Aplicaciones
Datos	Datos	Datos	Datos
Runtime	Runtime	Runtime	Runtime
Middleware	Middleware	Middleware	Middleware
Sistema Operativo	Sistema operativo	Sistema operativo	Sistema operativo
Virtualización	Virtualización	Virtualización	Virtualización
Servidores	Servidores	Servidores	Servidores
Almacenamiento	Almacenamiento	Almacenamiento	Almacenamiento
Networking	Networking	Networking	Networking
Data Center	Data Center	Data Center	Data Center

# Arquitectura Aire Cloud



# Una Europa Soberana en datos y servicios

Visión 2030

## Sin dependencia crítica

Los datos más sensibles de ciudadanos y empresas europeas gestionados íntegramente en infraestructura soberana.

## El futuro es nuestro

La regulación no es una carga. Es la barrera de entrada más alta del mundo. Y nosotros ya estamos dentro

## Innovación propia

Modelos de IA certificados en la UE, infraestructura GAIA-X madura y un ecosistema cloud europeo competitivo a escala global.



# ¡Gracias!

Aire<sup>+</sup>

Visítanos en el stand 33-34

Zigor Gaubeca – CIO  
z.gaubeca@airetech.es

Elaborado:  
17 Marzo 2026